

Fișă informativă Cartelul camioanelor

Despăgubiri pentru achizițiile de camioane din 01.01.2003 până la 31.12.2014 — calculate individual pe vehicul și valorificate prin acțiune individuală sau într-o mică coparticipare procesuală.

Pentru întreprinderile care în această perioadă au cumpărat, închiriat în leasing sau finanțat camioane medii sau grele (peste 6 t): case de expediție, logistică, construcții, salubritate, operatori de autobuze, meșteșugari cu flotă și întreprinderi comunale.

2003-2014 ACȚIONABIL ASTĂZI Achiziții care, conform estimării actuale, nu sunt încă prescrise — inclusiv anii ulteriori 2012-2014	5 %* ANII DE CARTEL 2003-2011 Despăgubire din prețul net de achiziție, plus dobândă de 5 % pe an; anii ulteriori 2012-2014: 3 %, 2 %, 1 %	31.12.2026 URMĂTORUL TERMEN la sfârșitul anului se prescrie, probabil, anul de achiziție 2003
---	---	---

Acțiune individuală de la 100 de camioane. Mică coparticipare procesuală sub acest prag.
 Fiecare întreprindere rămâne ea însăși parte — fără procedură de masă anonimă.

* Rezultatele cabinetului partener pentru clienții săi în procedurile de până acum privind cartelul camioanelor. Rezultatele anterioare nu sunt un indicator pentru rezultatele viitoare (past performance is no indication of future results). Nicio promisiune privind existența sau cuantumul unei pretenții.

01

SITUAȚIA INIȚIALĂ

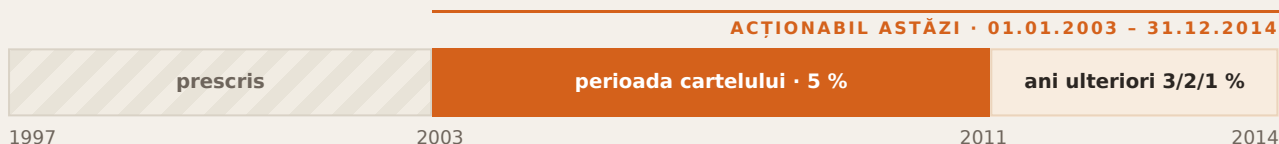
Despre ce este vorba

Marii producători de camioane și-au coordonat prețurile timp de mulți ani. Comisia Europeană a constatat cartelul în 2016 și 2017 și a aplicat amenzi de circa 3,8 mld. € în total. Cine a cumpărat, închiriat în leasing sau finanțat camioane în această perioadă este posibil să fi plătit prea mult.

PRODUCĂTORI IMPLICAȚI

MAN	Mercedes-Benz (Daimler)	DAF
Iveco	Volvo / Renault Trucks	Scania

PERIOADA — CE MAI CONTEAZĂ ASTĂZI



Perioada cartelului conform Comisiei Europene: ianuarie 1997 – ianuarie 2011. Anii 2012–2014 sunt considerați ani ulteriori: nivelul prețurilor a persistat, despăgubirea este acolo mai mică (3 %, 2 %, 1 %).

Încadrare: cartelul în sine este constatat de autorități. Dacă și în ce quantum întreprinderea dumneavoastră a suferit un prejudiciu verifică cabinetul mandatat pe baza documentelor dumneavoastră.

Important: pretențiile sunt îndreptate împotriva participanților la cartel — nu împotriva dealerului, service-ului sau locatorului dumneavoastră. Relațiile comerciale curente rămân neafectate.

02

PRESCRIPTIA

Timpul trece

Din cauza prescripției, conform estimării actuale a cabinetului partener, mai pot fi acționate numai achizițiile din **01.01.2003 până la 31.12.2014**. La fiecare sfârșit de an mai dispare un an de achiziție — definitiv.

Anul achiziției	Stadiul actual	Stare
1997-2002	prescris	nu mai poate fi valorificat
2003	cel mai vechi an acționabil — probabil până la 31.12.2026	acționați acum
2004-2011	ani de cartel, acționabili	pregătiți acum
2012-2014	ani ulteriori, acționabili cu cotă redusă	pregătiți acum

La sfârșitul anului: se prescrie un întreg an de achiziții de camioane. Pentru ca cabinetul să vă poată verifica documentele și acționa la timp, vă rugăm să transmiteți datele vehiculelor **neîntârziat**.

Termenul concret depinde de cazul individual, de exemplu de data cumpărării, tipul contractului și pașii deja întreprinși, și este verificat de cabinet.

PĂSTRAȚI DOCUMENTELE

Nu distrugeți nimic înainte de verificare

Termenele legale de păstrare a documentelor din 2003-2014 au expirat. Multe întreprinderi tocmai sortează aceste dosare. Fără dovada cumpărării sau a leasingului, o pretenție abia poate fi cuantificată.

Adesea datele se mai găsesc în registrul mijloacelor fixe, în contabilitate, la contabilul autorizat sau la locator.

03

TIPUL DE PROCEDURĂ

Acțiune individuală sau mică coparticipare procesuală

Mărimea flotei dumneavoastră decide calea. În ambele cazuri pretenția dumneavoastră este calculată individual — iar întreprinderea dumneavoastră rămâne ea însăși parte.

DE LA 100 DE CAMIOANE

Acțiune individuală

Întreprinderea dumneavoastră acționează singură. Calculul, probațiunea și conducerea procedurii se orientează exclusiv după flota dumneavoastră.

SUB 100 DE CAMIOANE

Coparticipare procesuală

Grupăm întreprinderi cu situații similare într-un grup mic. Fiecare întreprindere rămâne parte, cu pretenție proprie, calculată individual.

Criteriu	Acțiune individuală / coparticipare	Acțiune colectivă prin recuperator (model de cesiune)
Cine acționează?	Întreprinderea dumneavoastră — singură sau cu câteva întreprinderi cu situații similare.	Un furnizor de servicii juridice, din pretențiile cesionate ale multor întreprinderi.
Calcul	Individual pe vehicul, an de cumpărare și întreprindere.	Adesea standardizat pentru mii de vehicule.
Mărime	Gestionabilă și cu situații similare.	Mii de întreprinderi, zeci de mii de camioane.
După BGH 2026	Considerată robustă, fiind pregătită individual.	Instanțele pot dispune pregătirea separării procedurilor; riscuri noi pentru unele modele.

BGH, HOTĂRÂREA DIN 12.05.2026 (KZR 6/24)

Curtea Federală de Justiție a Germaniei (BGH) a precizat limitele acțiunii colective prin recuperator în cartelul camioanelor. Valorificarea grupată nu a fost respinsă în bloc. Instanțele pot însă cere pregătirea separării procedurilor atunci când tratarea comună a unor pretenții foarte diferite îngreunează protecția juridică efectivă.

04

POTENȚIAL DE DESPĂGUBIRE

Cote pe an de achiziție

Baza este **prețul net de achiziție** (prețul de listă) al camioanelor vizate. Despăgubirea depinde de anul achiziției: în anii de cartel calculăm cu 5 la sută, în anii ulteriori cu cote descrescătoare. La aceasta se adaugă dobânzi de 5 la sută pe an — pentru cumpărările din 2003–2014, pe mulți ani.

Anul achiziției	Încadrare	Despăgubire din prețul net	Dobânzi
2003–2011	Ani de cartel	5 %	5 % pe an
2012	An ulterior	3 %	5 % pe an
2013	An ulterior	2 %	5 % pe an
2014	An ulterior	1 %	5 % pe an

5 %*

VALOARE INFERIOARĂ · ISTORIC

Despăgubire din prețul net de achiziție în anii de cartel, **plus dobânzi** — obținută de cabinetul partener în procedurile de până acum.

≈ 10 %*

MEDIE · ISTORIC

Despăgubire totală inclusiv dobânzi, în medie, plus/minus — raportată la prețul net de achiziție.

REGULĂ EMPIRICĂ PE CAMION · CUMPĂRARE 2004 · 80.000 € NET

4.000 € despăgubiri plus 4.400 € dobânzi = 8.400 €; după 35 % onorariu de succes **circa 5.460 € per camion.**

80.000 € × 5 % = 4.000 € despăgubiri. Dobânzi: 4.000 € × 5 % × 22 ani (2004 până la sfârșitul lui 2026) = 4.400 €. Total 8.400 €. După 35 % onorariu de succes (doar în caz de succes): 5.460 €, înainte de impozite.

CE PRESUPUN EXEMPLELE

- **Preț net de achiziție:** simplificat 80.000 € pe camion; determinante sunt prețurile reale de achiziție.
- **Cote:** 5 % pentru 2003–2011, 3 % pentru 2012, 2 % pentru 2013, 1 % pentru 2014 — valoarea inferioară a procedurilor de până acum, nicio promisiune.
- **Dobânzi:** simplificat 5 % pe an, dobândă simplă din anul cumpărării până la sfârșitul lui 2026. Începutul și cuantumul le verifică cabinetul.
- **Onorariu de succes:** 35 la sută, doar dacă se plătește efectiv o despăgubire — deja scăzut în exemple.
- **Nu sunt incluse:** impozitele și durata procedurii după 2026.

* Rezultatele cabinetului partener în procedurile de până acum privind cartelul camioanelor. Rezultatele anterioare nu sunt un indicator pentru rezultatele viitoare (past performance is no indication of future results). Cuantumul real depinde de vehicule, datele de cumpărare, documente și verificarea juridică.

05

EXEMPLU DE CALCUL 1

Flotă de 50 de camioane · coparticipare procesuală

EXEMPLU DE CALCUL 1

Achiziții 2003-2014, preț de listă pe camion 80.000 € net,
dobânzi 5 % pe an până la sfârșitul lui 2026

circa 219.180 €

NET DUPĂ 35 % ONORARIU DE SUCCES

Anul cumpărării	Camioane	Volum net	Cotă	Despăgubire	Ani de dobândă	Dobânzi (5 % p. a.)	Total
2004	8	640.000 €	5 %	32.000 €	22	35.200 €	67.200 €
2006	10	800.000 €	5 %	40.000 €	20	40.000 €	80.000 €
2008	12	960.000 €	5 %	48.000 €	18	43.200 €	91.200 €
2010	10	800.000 €	5 %	40.000 €	16	32.000 €	72.000 €
2012	5	400.000 €	3 %	12.000 €	14	8.400 €	20.400 €
2014	5	400.000 €	1 %	4.000 €	12	2.400 €	6.400 €
Total	50	4.000.000 €		176.000 €		161.200 €	337.200 €
Onorariu de succes 35 % (doar în caz de succes)							– 118.020 €
Calculat pentru dvs. (înainte de impozite)							219.180 €

CUM SE CITEȘTE TABELUL

Exemplu, anul de cumpărare 2004: 8 camioane × 80.000 € = 640.000 € volum net. Din acesta 5 % = 32.000 € despăgubire. Dobânzi: 32.000 € × 5 % × 22 de ani = 35.200 €. În total 67.200 €. În anii ulteriori se aplică cota redusă (2012: 3 %, 2014: 1 %), iar dobânzile curg corespunzător mai puțin. Din totalul tuturor anilor (337.200 €) se scade 35 % onorariu de succes; rămân, calculat, 219.180 €.

Notă: exemplu de calcul orientativ, fără caracter obligatoriu, fără garanție privind existența sau cuantumul unei pretenții. Onorariul de succes de 35 % se datorează doar în caz de succes și este scăzut în ultimele două rânduri; sume înainte de impozite. Prețul de listă și perioada dobânzilor sunt simplificate; determinante sunt prețurile, datele de achiziție și tipurile de contract reale. Rezultatele anterioare nu sunt un indicator al rezultatelor viitoare.

06

EXEMPLU DE CALCUL 2

Flotă de 150 de camioane · acțiune individuală

EXEMPLU DE CALCUL 2

Achiziții 2003-2014, preț de listă pe camion 80.000 € net,
dobânzi 5 % pe an până la sfârșitul lui 2026**circa 656.500 €**

NET DUPĂ 35 % ONORARIU DE SUCCES

Anul cumpărării	Camioane	Volum net	Cotă	Despăgubire	Ani de dobândă	Dobânzi (5 % p. a.)	Total
2003	15	1.200.000 €	5 %	60.000 €	23	69.000 €	129.000 €
2005	25	2.000.000 €	5 %	100.000 €	21	105.000 €	205.000 €
2007	30	2.400.000 €	5 %	120.000 €	19	114.000 €	234.000 €
2009	30	2.400.000 €	5 %	120.000 €	17	102.000 €	222.000 €
2011	20	1.600.000 €	5 %	80.000 €	15	60.000 €	140.000 €
2012	10	800.000 €	3 %	24.000 €	14	16.800 €	40.800 €
2013	10	800.000 €	2 %	16.000 €	13	10.400 €	26.400 €
2014	10	800.000 €	1 %	8.000 €	12	4.800 €	12.800 €
Total	150	12.000.000 €		528.000 €		482.000 €	1.010.000 €
Onorariu de succes 35 % (doar în caz de succes)							– 353.500 €
Calculat pentru dvs. (înainte de impozite)							656.500 €

CE ARATĂ EXEMPLUL

Anii de cartel susțin pretenția: 120 de camioane din 2003-2011 dau 480.000 € despăgubire și 450.000 € dobânzi. Cele 30 de camioane din anii ulterioari 2012-2014 adaugă 48.000 € despăgubire și 32.000 € dobânzi. Anul 2003 singur reprezintă 129.000 € — și se prescrie, probabil, la 31.12.2026. După 35 % onorariu de succes rămân, calculat, 656.500 €.

Notă: exemplu de calcul orientativ, fără caracter obligatoriu, fără garanție privind existența sau cuantumul unei pretenții. Onorariul de succes de 35 % se datorează doar în caz de succes și este scăzut în ultimele două rânduri; sume înainte de impozite. Prețul de listă și perioada dobânzilor sunt simplificate; determinante sunt prețurile, datele de achiziție și tipurile de contract reale. Rezultatele anterioare nu sunt un indicator al rezultatelor viitoare.

07

AUTOEVALUARE

Unde vă aflați astăzi?

Trei situații inițiale sunt tipice. Bifați ce se aplică întreprinderii dumneavoastră.

☐ **Nu ați întreprins încă nimic**
ȘANSĂ

Pretențiile din 2003–2014 mai pot fi verificate.

RISC

La sfârșitul anului se prescrie încă un an de achiziție; documentele se pierd.

URMĂTORUL PAS

Întocmiți lista vehiculelor 2003–2014 și păstrați documentele.

☐ **Deja înscris la un reclamant colectiv**
ȘANSĂ

Pretenția este înregistrată și urmărită.

RISC

Unele modele colective trebuie reevaluate după hotărârea BGH din 2026.

URMĂTORUL PAS

Solicitați reverificarea contractului și a stadiului procedurii (vezi mai jos).

☐ **Procedură individuală sau mică coparticipare**
ȘANSĂ

Pretențiile pregătite individual sunt considerate ușor de verificat.

RISC

De regulă redus — luați în calcul durata obișnuită a procedurii.

URMĂTORUL PAS

Nicio nevoie acută de acțiune; documentați stadiul procedurii.

CELE CINCI ÎNTREBĂRI ESENȚIALE

- 1 Am cumpărat, închiriat în leasing sau finanțat camioane peste 6 t între 2003 și 2014?
- 2 Câte vehicule au fost — mai mult sau mai puțin de 100?
- 3 Mai există facturi, contracte sau un registru al mijloacelor fixe?
- 4 Am înregistrat deja pretenții — și dacă da, la cine?
- 5 Care este stadiul actual al procedurii după hotărârea BGH din 2026?

DEJA ÎNSCRIS? REVERIFICAȚI-VĂ SITUAȚIA

Multe întreprinderi și-au înregistrat pretențiile la un furnizor de servicii juridice al cărui model a primit de la BGH, în 2026, un nou cadru. Vă reverificăm situația — cu condiția ca documentele să mai existe.

Nicio recomandare pripită: dacă o schimbare este posibilă și utilă depinde de contractul existent.

Cabinetul clarifică acest lucru înainte să decideți ceva.

Pentru reverificare: contractul cu furnizorul de servicii juridice inclusiv acordul de cesiune, ultimul stadiu al procedurii, lista vehiculelor declarate, documente de cumpărare și leasing, informații despre plăți sau oferte de tranzacție, reguli de reziliere sau revocare.

08

ROLURI, DESFĂȘURARE ȘI CONTACT

Cine ce face

CALCUL

Individual

Pe vehicul, după an de cumpărare, preț și tip de contract — cu cota anului respectiv și dobânzi.

REMUNERAȚIE

35 % doar în caz de succes

35 la sută onorariu de succes, doar dacă se plătește efectiv o despăgubire. Primiți toate condițiile în scris înainte de mandat.

ROLURI CLARE

01**Point Zero Legal**

Preluare inițială, lista vehiculelor, pregătirea documentelor, legătura cu cabinet și finanțator.

02**Cabinet specializat**

Verificare juridică, calcul și valorificare — prin acțiune individuală sau coparticipare.

03**Finanțator de litigii**

Verifică preluarea costurilor și a riscului procesual — de la caz la caz, conform contractului.

Întrebare

Răspuns

Împotriva cui este îndreptată pretenția?

Împotriva participanților la cartel — nu a dealerului, service-ului sau locatorului.

Trebuie să mai dețin camioanele?

Nu. Decisivă este achiziția în perioadă. Vânzările ulterioare sunt luate în calcul.

Contează camioanele în leasing sau finanțate?

Da, pot fi incluse. Cabinetul verifică structura contractuală.

PENTRU VERIFICAREA PREALABILĂ AVEM NEVOIE DE

Lista vehiculelor 2003–2014 (producător, tip, număr de șasiu, data cumpărării/leasingului, preț net) · contracte de vânzare și facturi, alternativ contracte de leasing sau finanțare · registrul mijloacelor fixe sau extras contabil, dacă lipsesc documentele individuale · datele întreprinderii și persoana de contact · dacă și unde au fost deja înregistrate pretenții.

URMĂTORUL DUMNEAVOASTRĂ PAS

Solicitați verificarea prealabilă

Persoană de contact

Alexander Peisch

Telefon

+41 78 326 75 52

Documente la

compliance@point-zero-legal.de

Web

point-zero-legal.de

Surse / stadiu: Comisia Europeană, decizia din 19.07.2016, cazul AT.39824 – Trucks; decizia din 27.09.2017 (Scania); BGH, hotărârea din 12.05.2026, KZR 6/24. Stadiu: octombrie 2026.

Mențiune legală: acest document servește unei prime orientări și nu constituie consultanță juridică. Point Zero Legal este o ofertă a Nuance37 Genossenschaft, Basel, nu un cabinet de avocatură. Evaluarea și valorificarea juridică revin cabinetelor mandatate; o evaluare obligatorie este posibilă numai după verificarea documentelor concrete. Toate cifrele sunt valori orientative neobligatorii. Rezultatele anterioare nu sunt un indicator pentru rezultatele viitoare (past performance is no indication of future results). Documentele transmise sunt tratate confidențial.