

Factsheet

Kartel ciężarówek

Odszkodowanie za zakupy ciężarówek od 01.01.2003 do 31.12.2014 — obliczane indywidualnie dla każdego pojazdu i dochodzone w pozwie indywidualnym lub w małym współuczestnictwie procesowym.

Dla przedsiębiorstw, które w tym okresie kupiły, leasingowały lub finansowały średnie lub ciężkie ciężarówki (od 6 t): spedycja, logistyka, budownictwo, gospodarka odpadami, firmy autobusowe, rzemiosło z flotą pojazdów i przedsiębiorstwa komunalne.

2003-2014 DZIŚ MOŻLIWE DO DOCHODZENIA Zakupy, które według obecnej oceny nie są jeszcze przedawnione — włącznie z latami pokartelowymi 2012 do 2014	5 %* LATA KARTELU 2003-2011 Odszkodowanie od ceny zakupu netto, plus 5 % odsetek rocznie; lata pokartelowe 2012-2014: 3 %, 2 %, 1 %	31.12.2026 NAJBLIŻSZY TERMIN z końcem roku przedawni się prawdopodobnie rocznik 2003
---	---	--

Pozew indywidualny od 100 ciężarówek. Małe współuczestnictwo procesowe poniżej. Każde przedsiębiorstwo pozostaje samo stroną — bez anonimowego postępowania masowego.

* Wyniki kancelarii partnerskiej uzyskane dla jej klientów w dotychczasowych postępowaniach dotyczących kartelu ciężarówek. Wcześniejsze wyniki nie są wskaźnikiem przyszłych wyników (past performance is no indication of future results). Brak gwarancji istnienia lub wysokości roszczenia.

01

SYTUACJA WYJŚCIOWA

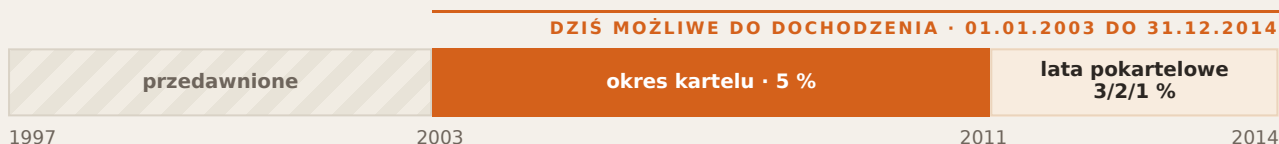
O co chodzi

Wielcy producenci ciężarówek przez wiele lat uzgadniali ceny. Komisja Europejska stwierdziła istnienie kartelu w 2016 i 2017 r. i nałożyła grzywny w łącznej wysokości ok. 3,8 mld €. Kto w tym czasie kupował, leasingował lub finansował ciężarówki, mógł zapłacić za dużo.

UCZESTNICZĄCY PRODUCENCI

MAN	Mercedes-Benz (Daimler)	DAF
Iveco	Volvo / Renault Trucks	Scania

OKRES — CO DZIŚ JESZCZE SIĘ LICZY



Okres kartelu według Komisji Europejskiej: od stycznia 1997 do stycznia 2011. Lata 2012 do 2014 uznaje się za lata pokartelowe: poziom cen nadal oddziaływał, odszkodowanie jest tam niższe (3 %, 2 %, 1 %).

Kontekst: Sam kartel został stwierdzony przez organ. Czy i w jakiej wysokości Państwa przedsiębiorstwo poniosło szkodę, sprawdza umocowana kancelaria na podstawie Państwa dokumentów.

Ważne: Roszczenia kierowane są przeciwko uczestnikom kartelu — nie przeciwko Państwa dealerowi, warsztatowi ani leasingodawcy. Bieżące relacje handlowe pozostają nienaruszone.

02

PRZEDAWNienie

Czas ucieka

Z powodu przedawnienia według obecnej oceny kancelarii partnerskiej dochodzić można już tylko zakupów od **01.01.2003 do 31.12.2014**. Z każdym końcem roku odpada kolejny rocznik — ostatecznie.

Rok zakupu	Stan dziś	Status
1997-2002	przedawnione	nie można już dochodzić
2003	najstarszy rocznik do dochodzenia — prawdopodobnie do 31.12.2026	działać teraz
2004-2011	lata kartelu, możliwe do dochodzenia	przygotować teraz
2012-2014	lata pokartelowe, możliwe do dochodzenia z obniżoną stawką	przygotować teraz

Z końcem roku: Przedawnia się cały rocznik zakupów ciężarówek. Aby kancelaria mogła sprawdzić Państwa dokumenty i działać na czas, prosimy o **niezwłoczne** przekazanie danych pojazdów.

Konkretny termin zależy od indywidualnego przypadku, m.in. od daty zakupu, rodzaju umowy i podjętych już kroków, i jest sprawdzany przez kancelarię.

ZABEZPIECZYĆ DOKUMENTY

Niczego nie niszczyć przed sprawdzeniem

Ustawowe okresy przechowywania dowodów z lat 2003 do 2014 upłynęły. Wiele przedsiębiorstw właśnie teraz wybrakowuje te akta. Bez dowodu zakupu lub leasingu roszczenia prawie nie da się wyliczyć.

Często dane są jeszcze dostępne w ewidencji środków trwałych, w księgowości, u doradcy podatkowego lub u leasingodawcy.

03

RODZAJ POSTĘPOWANIA

Pozew indywidualny lub małe współuczestnictwo

O drodze decyduje wielkość Państwa floty. W obu przypadkach Państwa roszczenie jest obliczane indywidualnie — a Państwa przedsiębiorstwo pozostaje samo stroną.

OD 100 CIĘŻARÓWEK

Pozew indywidualny

Państwa przedsiębiorstwo pozywa samodzielnie. Obliczenie, dowodzenie i prowadzenie postępowania zależą wyłącznie od Państwa floty.

PONIŻEJ 100 CIĘŻARÓWEK

Współuczestnictwo procesowe

Łączymy podobnie położone przedsiębiorstwa w małą grupę. Każde przedsiębiorstwo pozostaje stroną z własnym, indywidualnie obliczonym roszczeniem.

Kryterium	Pozew indywidualny / współuczestnictwo	Inkaso zbiorowe (model cesji)
Kto pozywa?	Państwa przedsiębiorstwo samo — w pojedynkę lub z kilkoma podobnie położonymi przedsiębiorstwami.	Usługodawca prawny na podstawie sędowanych roszczeń wielu przedsiębiorstw.
Obliczenie	Indywidualnie dla pojazdu, roku zakupu i przedsiębiorstwa.	Często standaryzowane dla tysięcy pojazdów.
Wielkość	Przejrzysta i jednorodna.	Tysiące przedsiębiorstw, dziesiątki tysięcy ciężarówek.
Po BGH 2026	Uznawane za solidne, bo przygotowane indywidualnie.	Sądy mogą zlecić przygotowanie rozdzielenia postępowań; nowe ryzyka dla niektórych modeli.

BGH, WYROK Z 12.05.2026 (KZR 6/24)

Federalny Trybunał Sprawiedliwości (Bundesgerichtshof, BGH) doprecyzował granice inkasa zbiorowego w sprawie kartelu ciężarówek. Łączne dochodzenie roszczeń nie zostało odrzucone ryczałtowo. Sądy mogą jednak wymagać przygotowania rozdzielenia postępowań, jeżeli wspólne rozpoznawanie bardzo różnych roszczeń utrudnia skuteczną ochronę prawną.

04

POTENCJAŁ ODSZKODOWANIA

Stawki według roku zakupu

Podstawą jest **cena zakupu netto** (cena katalogowa) objętych ciężarówek. Odszkodowanie zależy od roku zakupu: w latach kartelu liczymy 5 procent, w latach pokartelowych malejące stawki. Do tego dochodzą odsetki 5 procent rocznie — przy zakupach z lat 2003 do 2014 za wiele lat.

Rok zakupu	Klasyfikacja	Odszkodowanie od ceny zakupu netto	Odsetki
2003-2011	lata kartelu	5 %	5 % rocznie
2012	rok pokartelowy	3 %	5 % rocznie
2013	rok pokartelowy	2 %	5 % rocznie
2014	rok pokartelowy	1 %	5 % rocznie

5 %*

DOLNA GRANICA · HISTORYCZNIE

Odszkodowanie od ceny zakupu netto w latach kartelu, **plus odsetki** — uzyskane przez kancelarię partnerską w dotychczasowych postępowaniach.

≈ 10 %*

ŚREDNIA · HISTORYCZNIE

Łączne odszkodowanie wraz z odsetkami średnio, plus/minus — w odniesieniu do ceny zakupu netto.

REGUŁA PRAKTYCZNA NA CIĘŻARÓWKĘ · ZAKUP 2004 · 80 000 € NETTO

4 000 € odszkodowania plus 4 400 € odsetek = 8 400 €; po 35 % wynagrodzenia za sukces **około 5 460 € na ciężarówkę.**

80 000 € × 5 % = 4 000 € odszkodowania. Odsetki: 4 000 € × 5 % × 22 lata (2004 do końca 2026) = 4 400 €. Razem 8 400 €. Po 35 % wynagrodzenia za sukces (tylko w przypadku sukcesu): 5 460 €, przed opodatkowaniem.

CO ZAKŁADAJĄ PRZYKŁADY

- **Cena zakupu netto:** w uproszczeniu 80 000 € na ciężarówkę; miarodajne są rzeczywiste ceny zakupu.
- **Stawki:** 5 % dla 2003-2011, 3 % dla 2012, 2 % dla 2013, 1 % dla 2014 — dolna granica dotychczasowych postępowań, bez gwarancji.
- **Odsetki:** w uproszczeniu 5 % rocznie, odsetki proste od roku zakupu do końca 2026. Początek i wysokość sprawdza kancelaria.
- **Wynagrodzenie za sukces:** 35 procent, tylko gdy faktycznie nastąpi wypłata — w przykładach już odliczone.
- **Nie uwzględniono:** podatków i czasu trwania postępowania po 2026 r.

* Wyniki kancelarii partnerskiej w dotychczasowych postępowaniach dotyczących kartelu ciężarówek. Wcześniejsze wyniki nie są wskaźnikiem przyszłych wyników (past performance is no indication of future results). Rzeczywista wysokość zależy od pojazdów, danych zakupu, dokumentów i analizy prawnej.

05

PRZYKŁAD OBLICZENIOWY 1

Flota 50 ciężarówek · współuczestnictwo

PRZYKŁAD OBLICZENIOWY 1

Zakupy 2003–2014, cena katalogowa na ciężarówkę
80 000 € netto, odsetki 5 % rocznie do końca 2026

ok. 219 180 €

NETTO PO 35 % WYNAGRODZENIA ZA
SUKCES

Rok zakupu	Ciężarówek	Wolumen netto	Stawka	Odszkodowanie	Lata odsetek	Odsetki (5 % rocznie)	Razem
2004	8	640 000 €	5 %	32 000 €	22	35 200 €	67 200 €
2006	10	800 000 €	5 %	40 000 €	20	40 000 €	80 000 €
2008	12	960 000 €	5 %	48 000 €	18	43 200 €	91 200 €
2010	10	800 000 €	5 %	40 000 €	16	32 000 €	72 000 €
2012	5	400 000 €	3 %	12 000 €	14	8 400 €	20 400 €
2014	5	400 000 €	1 %	4 000 €	12	2 400 €	6 400 €
Suma	50	4 000 000 €		176 000 €		161 200 €	337 200 €
Wynagrodzenie za sukces 35 % (tylko w przypadku sukcesu)							– 118 020 €
Rachunkowo dla Państwa (przed opodatkowaniem)							219 180 €

JAK CZYTAĆ TABELĘ

Przykład rok zakupu 2004: 8 ciężarówek × 80 000 € = 640 000 € wolumenu netto. Z tego 5 % = 32 000 € odszkodowania. Odsetki: 32 000 € × 5 % × 22 lata = 35 200 €. Razem 67 200 €. W latach pokartelowych obowiązuje obniżona stawka (2012: 3 %, 2014: 1 %), odsetki naliczane są odpowiednio krócej. Od sumy wszystkich roczników (337 200 €) odlicza się 35 % wynagrodzenia za sukces; rachunkowo pozostaje 219 180 €.

Uwaga: niewiążący przykład obliczeniowy dla orientacji, bez gwarancji istnienia lub wysokości roszczenia. Wynagrodzenie za sukces w wysokości 35 % jest należne tylko w przypadku sukcesu i zostało odliczone w dwóch ostatnich wierszach; kwoty przed opodatkowaniem. Cena katalogowa i okres odsetek są uproszczone; decydujące są rzeczywiste ceny, daty zakupu i rodzaje umów. Wcześniejsze wyniki nie są wskaźnikiem przyszłych wyników.

06

PRZYKŁAD OBLICZENIOWY 2

Flota 150 ciężarówek · pozew indywidualny

PRZYKŁAD OBLICZENIOWY 2

Zakupy 2003–2014, cena katalogowa na ciężarówkę
80 000 € netto, odsetki 5 % rocznie do końca 2026

ok. 656 500 €

NETTO PO 35 % WYNAGRODZENIA ZA
SUKCES

Rok zakupu	Ciężarówek	Wolumen netto	Stawka	Odszkodowanie	Lata odsetek	Odsetki (5 % rocznie)	Razem
2003	15	1 200 000 €	5 %	60 000 €	23	69 000 €	129 000 €
2005	25	2 000 000 €	5 %	100 000 €	21	105 000 €	205 000 €
2007	30	2 400 000 €	5 %	120 000 €	19	114 000 €	234 000 €
2009	30	2 400 000 €	5 %	120 000 €	17	102 000 €	222 000 €
2011	20	1 600 000 €	5 %	80 000 €	15	60 000 €	140 000 €
2012	10	800 000 €	3 %	24 000 €	14	16 800 €	40 800 €
2013	10	800 000 €	2 %	16 000 €	13	10 400 €	26 400 €
2014	10	800 000 €	1 %	8 000 €	12	4 800 €	12 800 €
Suma	150	12 000 000 €		528 000 €		482 000 €	1 010 000 €
Wynagrodzenie za sukces 35 % (tylko w przypadku sukcesu)							– 353 500 €
Rachunkowo dla Państwa (przed opodatkowaniem)							656 500 €

CO POKAZUJE PRZYKŁAD

Roszczenie opiera się na latach kartelu: 120 ciężarówek z lat 2003 do 2011 daje 480 000 € odszkodowania i 450 000 € odsetek. 30 ciężarówek z lat pokartelowych 2012 do 2014 dodaje 48 000 € odszkodowania i 32 000 € odsetek. Sam rocznik 2003 odpowiada za 129 000 € — i przedawni się prawdopodobnie z dniem 31.12.2026. Po 35 % wynagrodzenia za sukces rachunkowo pozostaje 656 500 €.

Uwaga: niewiążący przykład obliczeniowy dla orientacji, bez gwarancji istnienia lub wysokości roszczenia. Wynagrodzenie za sukces w wysokości 35 % jest należne tylko w przypadku sukcesu i zostało odliczone w dwóch ostatnich wierszach; kwoty przed opodatkowaniem. Cena katalogowa i okres odsetek są uproszczone; decydujące są rzeczywiste ceny, daty zakupu i rodzaje umów. Wcześniejsze wyniki nie są wskaźnikiem przyszłych wyników.

07

SAMOOCENA

Gdzie są Państwo dzisiaj?

Typowe są trzy sytuacje wyjściowe. Prosimy zaznaczyć, co dotyczy Państwa przedsiębiorstwa.

☐ **Nie podjęto jeszcze żadnych działań****SZANSA**

Roszczenia z lat 2003–2014 można jeszcze sprawdzić.

RYZYO

Z końcem roku przedawnia się kolejny rocznik; dokumenty giną.

NASTĘPNY KROK

Sporządzić listę pojazdów 2003–2014 i zabezpieczyć dokumenty.

☐ **Zgłoszenie u powoda zbiorowego już złożone****SZANSA**

Roszczenie jest zarejestrowane i jest dochodzone.

RYZYO

Niektóre modele zbiorowe wymagają ponownej oceny po wyroku BGH z 2026 r.

NASTĘPNY KROK

Zlecić ponowne sprawdzenie umowy i stanu postępowania (patrz niżej).

☐ **Postępowanie indywidualne lub małe współuczestnictwo****SZANSA**

Indywidualnie przygotowane roszczenia uchodzą za dobrze weryfikowalne.

RYZYO

Zwykle niewielkie — uwzględnić zwykły czas trwania postępowania.

NASTĘPNY KROK

Brak pilnej potrzeby działania; udokumentować stan postępowania.

PIĘĆ NAJWAŻNIEJSZYCH PYTAŃ

- 1 Czy w latach 2003–2014 kupiłem, leasingowałem lub finansowałem ciężarówki od 6 t?
- 2 Ile było pojazdów — więcej czy mniej niż 100?
- 3 Czy faktury, umowy lub ewidencja środków trwałych są jeszcze dostępne?
- 4 Czy zgłosiłem już roszczenia — a jeśli tak, u kogo?
- 5 Jaki jest aktualny stan postępowania po wyroku BGH z 2026 r.?

JUŻ ZGŁOSZONE? PONOWNE SPRAWDZENIE PAŃSTWA SYTUACJI

Wiele przedsiębiorstw zgłosiło swoje roszczenia u usługodawcy prawnego, którego modelowi BGH wyznaczył w 2026 r. nowe ramy. Sprawdzamy Państwa sytuację na nowo — pod warunkiem, że dokumenty są jeszcze dostępne. **Bez pochopnych zaleceń:** Czy zmiana jest możliwa i sensowna, zależy od istniejącej umowy. Wyjaśnia to kancelaria, zanim Państwo cokolwiek zdecydują.

Do ponownego sprawdzenia: umowa z usługodawcą prawnym wraz z umową cesji, ostatni stan postępowania, lista zgłoszonych pojazdów, dokumenty zakupu i leasingu, informacje o płatnościach lub propozycjach ugody, zasady wypowiedzenia lub odstąpienia.

08

ROLE, PRZEBIEG I KONTAKT

Kto co robi

OBLICZENIE

Indywidualnie

Dla każdego pojazdu według roku zakupu, ceny i rodzaju umowy — ze stawką danego rocznika i odsetkami.

WYNAGRODZENIE

35 % tylko w przypadku sukcesu

35 procent wynagrodzenia za sukces, tylko gdy faktycznie nastąpi wypłata. Wszystkie warunki otrzymają Państwo na piśmie przed udzieleniem zlecenia.

JASNE ROLE

01

Point Zero Legal

Pierwszy kontakt, lista pojazdów, przygotowanie dokumentów, łącznik z kancelarią i finansującym.

02

Wyspecjalizowana kancelaria

Analiza prawna, obliczenie i dochodzenie — jako pozew indywidualny lub współuczestnictwo.

03

Podmiot finansujący proces

Sprawdza przejęcie kosztów i ryzyka procesu — indywidualnie, zgodnie z umową.

Pytanie

Odpowiedź

Przeciwko komu kierowane jest roszczenie?

Przeciwko uczestnikom kartelu — nie przeciwko dealerowi, warsztatowi ani leasingodawcy.

Czy muszę nadal posiadać ciężarówkę?

Nie. Decyduje zakup w danym okresie. Późniejsze sprzedaże uwzględnia się w obliczeniu.

Czy liczą się ciężarówki leasingowane lub finansowane?

Tak, mogą być objęte. Kancelaria sprawdza daną konstrukcję umowy.

DO WSTĘPNEJ WERYFIKACJI POTRZEBUJEMY

Lista pojazdów 2003–2014 (producent, typ, numer podwozia, data zakupu lub leasingu, cena netto) · umowy zakupu i faktury, alternatywnie umowy leasingu lub finansowania · ewidencja środków trwałych lub wyciąg z księgowości, gdy brak pojedynczych dowodów · dane firmy i osoba kontaktowa · informacja, czy i gdzie zgłoszono już roszczenia.

PAŃSTWA NASTĘPNY KROK

Zapytanie o wstępną weryfikację

Osoba kontaktowa

Alexander Peisch

Telefon

+41 78 326 75 52

Dokumenty na adres

compliance@point-zero-legal.de

Web

point-zero-legal.de

Źródła / stan: Komisja Europejska, decyzja z 19.07.2016, sprawa AT.39824 – Trucks; decyzja z 27.09.2017 (Scania); BGH, wyrok z 12.05.2026, KZR 6/24. Stan: październik 2026.

Nota prawna: Dokument służy wstępnej orientacji i nie stanowi porady prawnej. Point Zero Legal to oferta Nuance37 Genossenschaft, Bazylea, i nie jest kancelarią adwokacką. Ocenę prawną i dochodzenie roszczeń prowadzą umocowane kancelarie; wiążąca ocena jest możliwa dopiero po sprawdzeniu konkretnych dokumentów. Wszystkie liczby to niewiążące wartości orientacyjne. Wcześniejsze wyniki nie są wskaźnikiem przyszłych wyników (past performance is no indication of future results). Przekazane dokumenty są traktowane poufnie.