

Factsheet vrachtwagenkartel

Schadevergoeding voor vrachtwagenaankopen van 01-01-2003 tot 31-12-2014 — individueel per voertuig berekend en als individuele procedure of in een kleine groep van mede-eisers geldend gemaakt.

Voor ondernemingen die in deze periode middelzware of zware vrachtwagens (vanaf 6 t) hebben gekocht, geleased of gefinancierd: expediteurs, logistiek, bouw, afvalverwerking, busbedrijven, ambachtelijke bedrijven met wagenpark en gemeentelijke bedrijven.

2003-2014 VANDAAG PROCEDEERBAAR Aankopen die naar huidige inschatting nog niet verjaard zijn — inclusief de jaren 2012 tot 2014	5%* KARTELJAREN 2003-2011 Schadevergoeding over de netto-koopprijs, plus 5% rente per jaar; jaren 2012-2014: 3%, 2%, 1%	31-12-2026 VOLGENDE PEILDATUM aan het einde van het jaar verjaart naar verwachting het aankoopjaar 2003
--	--	--

Individuele procedure vanaf 100 vrachtwagens. Kleine groep van mede-eisers daaronder.
Elke onderneming blijft zelf partij — geen anonieme massaprocedure.

* Resultaten van het partnerkantoor voor zijn cliënten in eerdere vrachtwagenkartelprocedures. Eerdere resultaten zijn geen indicator voor toekomstige resultaten (past performance is no indication of future results). Geen toezegging over het bestaan of de hoogte van een aanspraak.

01

UITGANGSSITUATIE

Waar het om gaat

De grote vrachtwagenfabrikanten hebben jarenlang prijzen afgestemd. De Europese Commissie heeft het kartel in 2016 en 2017 vastgesteld en boetes van in totaal circa € 3,8 mld. opgelegd. Wie in die tijd vrachtwagens heeft gekocht, geleased of gefinancierd, heeft mogelijk te veel betaald.

BETROKKEN FABRIKANTEN

MAN	Mercedes-Benz (Daimler)	DAF
Iveco	Volvo / Renault Trucks	Scania

PERIODE — WAT VANDAAG NOG TELT



Kartelperiode volgens de Europese Commissie: januari 1997 tot januari 2011. De jaren 2012 tot 2014 gelden als najaren: het prijsniveau werkte door, de schadevergoeding valt daar lager uit (3%, 2%, 1%).

Duiding: Het kartel zelf is door de autoriteiten vastgesteld. Of en in welke mate uw onderneming schade heeft geleden, beoordeelt het gemandateerde kantoor aan de hand van uw documenten.

Belangrijk: De aanspraken richten zich tegen de karteldeelnemers — niet tegen uw dealer, uw werkplaats of uw leasegever. Lopende zakelijke relaties blijven onaangetast.

02

VERJARING

De tijd loopt

Wegens verjaring zijn naar huidige inschatting van het partnerkantoor alleen nog aankopen van **01-01-2003 tot 31-12-2014** procedeerbaar. Met elk jaareinde valt een volgend aankoopjaar weg — definitief.

Aankoopjaar	Stand vandaag	Status
1997-2002	verjaard	niet meer afdwingbaar
2003	oudste procedeerbare jaar — naar verwachting tot 31-12-2026	nu handelen
2004-2011	karteljaren, procedeerbaar	nu voorbereiden
2012-2014	najaren, procedeerbaar tegen verlaagd percentage	nu voorbereiden

Aan het einde van het jaar: Een volledig jaar aan vrachtwagenaankopen verjaart. Zodat het kantoor uw documenten kan beoordelen en tijdig kan handelen, verzoeken wij u uw voertuiggegevens **per omgaande** in te dienen.

De concrete termijn hangt af van het individuele geval, zoals aankoopdatum, contractvorm en reeds ondernomen stappen, en wordt door het kantoor beoordeeld.

DOCUMENTEN VEILIGSTELLEN

Niets vernietigen voordat het is beoordeeld

De wettelijke bewaartermijnen voor bewijsstukken uit 2003 tot 2014 zijn verstreken. Veel ondernemingen zijn deze dossiers nu aan het opruimen. Zonder koop- of leasebewijs is een aanspraak nauwelijks te becijferen.

Vaak zijn de gegevens nog aanwezig in het activaregister, in de boekhouding, bij de accountant of bij de leasegever.

03

SOORT PROCEDURE

Individuele procedure of kleine groep van mede-eisers

De omvang van uw wagenpark bepaalt de route. In beide gevallen wordt uw aanspraak individueel berekend — en blijft uw onderneming zelf partij.

VANAF 100 VRACHTWAGENS

Individuele procedure

Uw onderneming procedeert alleen.
Berekening, bewijsvoering en procesvoering richten zich uitsluitend op uw wagenpark.

ONDER 100 VRACHTWAGENS

Groep van mede-eisers

Wij bundelen vergelijkbare ondernemingen in een kleine groep. Elke onderneming blijft partij met een eigen, individueel berekende aanspraak.

Criterium	Individuele procedure / groep van mede-eisers	Collectief incasso (cessiemodel)
Wie procedeert?	Uw onderneming zelf — alleen of met enkele vergelijkbare ondernemingen.	Een juridische dienstverlener op basis van gecedeerde aanspraken van veel ondernemingen.
Berekening	Individueel per voertuig, aankoopjaar en onderneming.	Vaak gestandaardiseerd over duizenden voertuigen.
Omvang	Overzichtelijk en vergelijkbaar.	Duizenden ondernemingen, tienduizenden vrachtwagens.
Na BGH 2026	Geldt als robuust, omdat individueel voorbereid.	Rechters kunnen een splitsing van de procedures laten voorbereiden; nieuwe risico's voor sommige modellen.

BGH, ARREST VAN 12-05-2026 (KZR 6/24)

Het Duitse Federale Gerichtshof (Bundesgerichtshof, BGH) heeft de grenzen van collectief incasso in het vrachtwagenkartel gepreciseerd. Het gebundeld geldend maken is niet in het algemeen verworpen. Rechters kunnen echter voorbereiding van een splitsing van de procedures verlangen als de gezamenlijke behandeling van zeer uiteenlopende aanspraken effectieve rechtsbescherming bemoeilijkt.

04

SCHADEVERGOEDINGSPOTENTIEEL

Percentages per aankoopjaar

Basis is de **netto-koopprijs** (catalogusprijs) van de betrokken vrachtwagens. De schadevergoeding hangt af van het aankoopjaar: in de karteljaren rekenen wij met 5 procent, in de najaren met dalende percentages. Daar komt rente van 5 procent per jaar bij — bij aankopen uit 2003 tot 2014 over vele jaren.

Aankoopjaar	Indeling	Schadevergoeding over netto-koopprijs	Rente
2003-2011	Karteljaren	5%	5% per jaar
2012	Najaar	3%	5% per jaar
2013	Najaar	2%	5% per jaar
2014	Najaar	1%	5% per jaar

5%*

ONDERGRENΣ · HISTORISCH

Schadevergoeding over de netto-koopprijs in de karteljaren, **plus rente** — door het partnerkantoor behaald in eerdere procedures.

≈ 10%*

GEMIDDELDE · HISTORISCH

Totale schadevergoeding inclusief rente gemiddeld, plus/minus — ten opzichte van de netto-koopprijs.

VUISTREGEL PER VRACHTWAGEN · AANKOOP 2004 · € 80.000 NETTO

€ 4.000 schadevergoeding plus € 4.400 rente = € 8.400; na 35% succesfee circa € 5.460 per vrachtwagen.

€ 80.000 × 5% = € 4.000 schadevergoeding. Rente: € 4.000 × 5% × 22 jaar (2004 tot eind 2026) = € 4.400. Samen € 8.400. Na 35% succesfee (alleen bij succes): € 5.460, vóór belasting.

WAT DE VOORBEELDEN AANNEMEN

- **Netto-koopprijs:** vereenvoudigd € 80.000 per vrachtwagen; maatgevend zijn de werkelijke koopprijzen.
- **Percentages:** 5% voor 2003-2011, 3% voor 2012, 2% voor 2013, 1% voor 2014 — ondergrens van eerdere procedures, geen toezegging.
- **Rente:** vereenvoudigd 5% per jaar, enkelvoudig vanaf het aankoopjaar tot eind 2026. Begin en hoogte beoordeelt het kantoor.
- **Succesfee:** 35 procent, alleen als er daadwerkelijk een vergoeding wordt uitbetaald — in de voorbeelden al afgetrokken.
- **Niet inbegrepen:** belastingen en procesduur na 2026.

* Resultaten van het partnerkantoor in eerdere vrachtwagenkartelprocedures. Eerdere resultaten zijn geen indicator voor toekomstige resultaten (past performance is no indication of future results). De werkelijke hoogte hangt af van voertuigen, aankoopdata, documenten en de juridische beoordeling.

05

VOORBEELDBEREKENING 1

Wagenpark met 50 vrachtwagens · groep van mede-eisers

VOORBEELDBEREKENING 1

Aankopen 2003-2014, catalogusprijs per vrachtwagen € 80.000 netto, rente 5% per jaar tot eind 2026

circa € 219.180

NETTO NA 35% SUCCESFEE

Aankoopjaar	Vrachtw.	Nettovolume	Perc.	Schadevergoeding	Rentejaren	Rente (5% p.j.)	Totaal
2004	8	€ 640.000	5%	€ 32.000	22	€ 35.200	€ 67.200
2006	10	€ 800.000	5%	€ 40.000	20	€ 40.000	€ 80.000
2008	12	€ 960.000	5%	€ 48.000	18	€ 43.200	€ 91.200
2010	10	€ 800.000	5%	€ 40.000	16	€ 32.000	€ 72.000
2012	5	€ 400.000	3%	€ 12.000	14	€ 8.400	€ 20.400
2014	5	€ 400.000	1%	€ 4.000	12	€ 2.400	€ 6.400
Totaal	50	€ 4.000.000		€ 176.000		€ 161.200	€ 337.200
Succesfee 35% (alleen bij succes)							– € 118.020
Rekenkundig voor u (vóór belasting)							€ 219.180

ZO LEEST U DE TABEL

Voorbeeld aankoopjaar 2004: 8 vrachtwagens × € 80.000 = € 640.000 nettovolume. Daarvan 5% = € 32.000 schadevergoeding. Rente: € 32.000 × 5% × 22 jaar = € 35.200. Samen € 67.200. In de jaren geldt het verlaagde percentage (2012: 3%, 2014: 1%), de rente loopt navenant korter. Van het totaal van alle bouwjaar (€ 337.200) gaat 35% succesfee af; rekenkundig blijft € 219.180 over.

Let op: vrijblijvende voorbeeldberekening ter oriëntatie, geen toezegging over het bestaan of de hoogte van een vordering. De succesfee van 35% geldt alleen bij succes en is in de laatste twee regels afgetrokken; bedragen vóór belasting. Catalogusprijs en renteperiode zijn vereenvoudigd; bepalend zijn de werkelijke koopprijzen, koopdata en contractvormen. Eerdere resultaten zijn geen indicatie voor toekomstige resultaten.

06

VOORBEELDBEREKENING 2

Wagenpark met 150 vrachtwagens · individuele procedure

VOORBEELDBEREKENING 2

Aankopen 2003-2014, catalogusprijs per vrachtwagen € 80.000 netto, rente 5% per jaar tot eind 2026

circa € 656.500

NETTO NA 35% SUCCESFEE

Aankoopjaar	Vrachtw.	Nettovolume	Perc.	Schadevergoeding	Rentejaren	Rente (5% p.j.)	Totaal
2003	15	€ 1.200.000	5%	€ 60.000	23	€ 69.000	€ 129.000
2005	25	€ 2.000.000	5%	€ 100.000	21	€ 105.000	€ 205.000
2007	30	€ 2.400.000	5%	€ 120.000	19	€ 114.000	€ 234.000
2009	30	€ 2.400.000	5%	€ 120.000	17	€ 102.000	€ 222.000
2011	20	€ 1.600.000	5%	€ 80.000	15	€ 60.000	€ 140.000
2012	10	€ 800.000	3%	€ 24.000	14	€ 16.800	€ 40.800
2013	10	€ 800.000	2%	€ 16.000	13	€ 10.400	€ 26.400
2014	10	€ 800.000	1%	€ 8.000	12	€ 4.800	€ 12.800
Totaal	150	€ 12.000.000		€ 528.000		€ 482.000	€ 1.010.000
Succesfee 35% (alleen bij succes)							– € 353.500
Rekenkundig voor u (vóór belasting)							€ 656.500

WAT HET VOORBEELD LAAT ZIEN

De karteljaren dragen de aanspraak: 120 vrachtwagens uit 2003 tot 2011 leveren € 480.000 schadevergoeding en € 450.000 rente op. De 30 vrachtwagens uit de jaren 2012 tot 2014 komen daar met € 48.000 schadevergoeding en € 32.000 rente bij. Het aankoopjaar 2003 alleen staat voor € 129.000 — en verjaart naar verwachting per 31-12-2026. Na 35% succesfee blijft rekenkundig € 656.500 over.

Let op: vrijblijvende voorbeeldberekening ter oriëntatie, geen toezegging over het bestaan of de hoogte van een vordering. De succesfee van 35% geldt alleen bij succes en is in de laatste twee regels afgetrokken; bedragen vóór belasting. Catalogusprijs en renteperiode zijn vereenvoudigd; bepalend zijn de werkelijke koopprijzen, koopdata en contractvormen. Eerdere resultaten zijn geen indicatie voor toekomstige resultaten.

07

ZELFINSCHATTING

Waar staat u vandaag?

Drie uitgangssituaties zijn typisch. Kruis aan wat op uw onderneming van toepassing is.

☐ Nog niets ondernomen

KANS

Aanspraken uit 2003–2014 kunnen nog worden beoordeeld.

RISICO

Aan het einde van het jaar verjaart een volgend aankoopjaar; documenten gaan verloren.

VOLGENDE STAP

Voertuiglijst 2003–2014 opstellen en documenten veiligstellen.

☐ Al aangemeld bij een collectieve eiser

KANS

De aanspraak is geregistreerd en wordt vervolgd.

RISICO

Sommige collectieve modellen moeten na het BGH-arrest van 2026 opnieuw worden beoordeeld.

VOLGENDE STAP

Contract en stand van de procedure opnieuw laten beoordelen (zie hieronder).

☐ Individuele procedure of kleine groep van mede-eisers

KANS

Individueel voorbereide aanspraken gelden als goed toetsbaar.

RISICO

Meestal gering — gebruikelijke procesduur incalculeren.

VOLGENDE STAP

Geen acute noodzaak tot handelen; stand van de procedure documenteren.

DE VIJF BELANGRIJKSTE VRAGEN

- 1 Heb ik tussen 2003 en 2014 vrachtwagens vanaf 6 t gekocht, geleaset of gefinancierd?
- 2 Hoeveel voertuigen waren het — meer of minder dan 100?
- 3 Zijn facturen, contracten of een activaregister nog aanwezig?
- 4 Heb ik al aanspraken aangemeld — en zo ja, bij wie?
- 5 Wat is de actuele stand van de procedure na het BGH-arrest van 2026?

AL AANGEMELD? UW SITUATIE OPNIEUW LATEN BEOORDELEN

Veel ondernemingen hebben hun aanspraken aangemeld bij een juridische dienstverlener aan wiens model het BGH in 2026 nieuwe randvoorwaarden heeft gesteld. Wij beoordelen uw situatie opnieuw — mits de documenten nog aanwezig zijn. **Geen overhaaste aanbeveling:** Of een overstap mogelijk en zinvol is, hangt af van het bestaande contract. Dat klaart het kantoor uit voordat u iets beslist.

Voor de herbeoordeling: contract met de juridische dienstverlener inclusief cessieovereenkomst, laatste stand van de procedure, lijst van de aangemelde voertuigen, koop- en leasedocumenten, informatie over betalingen of schikkingsvoorstellen, opzeggings- of herroepingsregels.

08

ROLLEN, VERLOOP EN CONTACT

Wie doet wat

BEREKENING

Individueel

Per voertuig naar aankoopjaar, prijs en contractvorm
— met het percentage van dat jaar en rente.

VERGOEDING

35% alleen bij succes

35 procent succesfee, alleen als er daadwerkelijk een vergoeding wordt uitbetaald. Alle voorwaarden ontvangt u schriftelijk vóór de opdracht.

DUIDELIJKE ROLLEN

01**Point Zero Legal**

Eerste intake, voertuiglijst, samenstelling van de documenten, schakel naar kantoor en financier.

02**Gespecialiseerd kantoor**

Juridische beoordeling, berekening en afdwinging — individueel of als groep van mede-eisers.

03**Procesfinancier**

Beoordeelt de overname van kosten en procesrisico — per geval en volgens contract.

Vraag

Antwoord

Tegen wie richt de aanspraak zich?

Tegen de karteldeelnemers — niet tegen dealer, werkplaats of leasegever.

Moet ik de vrachtwagens nog bezitten?

Nee. Bepalend is de aankoop in de periode. Latere verkopen worden in de berekening meegenomen.

Tellen geleasete of gefinancierde vrachtwagens?

Ja, die kunnen eronder vallen. Het kantoor beoordeelt de contractvorm.

VOOR DE VOORCHECK HEBBEN WIJ NODIG

Voertuiglijst 2003-2014 (fabrikant, type, chassisnummer, koop- of leasdatum, nettoprijs) · koopcontracten en facturen, anders lease- of financieringscontracten · activaregister of boekhouduitreksel als losse bewijsstukken ontbreken · ondernemingsgegevens en contactpersoon · informatie of en waar aanspraken al zijn aangemeld.

UW VOLGENDE STAP

Voorcheck aanvragen**Contactpersoon**

Alexander Peisch

Telefoon

+41 78 326 75 52

Documenten naar

compliance@point-zero-legal.de

Web

point-zero-legal.de

Bronnen / stand: Europese Commissie, besluit van 19-07-2016, zaak AT.39824 – Trucks; besluit van 27-09-2017 (Scania); BGH, arrest van 12-05-2026, KZR 6/24. Stand: oktober 2026.

Juridische kennisgeving: Dit document dient als eerste oriëntatie en is geen juridisch advies. Point Zero Legal is een aanbod van de Nuance37 Genossenschaft, Basel, en geen advocatenkantoor. Juridische beoordeling en afdwinging gebeuren door de gemandateerde kantoren; een bindende inschatting is pas na beoordeling van de concrete documenten mogelijk. Alle cijfers zijn vrijblijvende richtwaarden. Eerdere resultaten zijn geen indicator voor toekomstige resultaten (past performance is no indication of future results). Toegezonden documenten worden vertrouwelijk behandeld.