

Tietolehti

Kuorma-autokartelli

Vahingonkorvaus kuorma-autohankinnoista 1.1.2003–31.12.2014 — lasketaan yksilöllisesti ajoneuvoittain ja ajetaan omana kanteena tai pienessä kanneryhmässä.

Yrityksille, jotka ovat tuona aikana ostaneet, leasing-vuokranneet tai rahoittaneet keskiraskaita tai raskaita kuorma-autoja (vähintään 6 t): huolinta, logistiikka, rakentaminen, jätehuolto, bussiyritykset, kalustoa käyttävät käsityöyritykset ja kunnalliset laitokset.

2003-2014 AJETTAVISSA TÄNÄÄN hankinnat, jotka nykyarvion mukaan eivät ole vielä vanhentuneet — mukaan lukien jälkivuodet 2012-2014	5 %* KARTELLIVUODET 2003-2011 vahingonkorvaus nettokauppahinnasta, lisäksi 5 % korkoa vuodessa; jälkivuodet 2012-2014: 3 %, 2 %, 1 %	31.12.2026 SEURAAVA MÄÄRÄPÄIVÄ vuoden lopussa vanhenee todennäköisesti vuosikerta 2003
---	---	---

Oma kanne vähintään 100 kuorma-autosta. Pieni kanneryhmä sen alle. Jokainen yritys pysyy itse asianosaisena — ei anonyymiä massamenettelyä.

* Kumppanitoimiston tulokset päämiehilleen aiemmissa kuorma-autokartellimenettelyissä. Aiemmat tulokset eivät ennusta tulevia tuloksia (past performance is no indication of future results). Ei lupautta vaatimuksen olemassaolosta tai määrästä.

01

LÄHTÖTILANNE

Mistä on kyse

Suuret kuorma-autovalmistajat sopivat hinnoista monen vuoden ajan. EU:n komissio totesi kartellin 2016 ja 2017 ja määräsi yhteensä noin 3,8 mrd. € sakkoja. Joka tuona aikana osti, leasing-vuokrasi tai rahoitti kuorma-autoja, on saattanut maksaa liikaa.

OSALLISET VALMISTAJAT

MAN	Mercedes-Benz (Daimler)	DAF
Iveco	Volvo / Renault Trucks	Scania

AJANJAKSO — MIKÄ VIELÄ LASKETAAN



Kartellijakso EU:n komission mukaan: tammikuu 1997 – tammikuu 2011. Vuodet 2012–2014 ovat jälkivuosia: hintataso vaikutti edelleen, vahingonkorvaus on niiltä pienempi (3 %, 2 %, 1 %).

Tilanne: Kartelli itsessään on viranomaisen toteama. Onko yrityksellenne syntynyt vahinkoa ja kuinka paljon, tarkastaa toimeksiannon saanut asianajotoimisto asiakirjojenne perusteella.

Tärkeää: Vaatimukset kohdistuvat kartellin osallisiin — eivät jälleenmyyjääänne, korjaamoonne tai leasing-yhtiöönne. Nykyiset liikesuhteet eivät muutu.

02

VANHENTUMINEN

Aika kuluu

Vanhentumisen vuoksi kumppanitoimiston nykyarvion mukaan vain hankinnat **1.1.2003-31.12.2014** ovat enää ajettavissa. Jokaisen vuoden lopussa yksi vuosikerta putoaa pois — lopullisesti.

Hankintavuosi	Tilanne tänään	Status
1997-2002	vanhentunut	ei enää ajettavissa
2003	vanhin ajettava vuosikerta — todennäköisesti 31.12.2026 asti	toimikaa nyt
2004-2011	kartellivuodet, ajettavissa	valmistelkaa nyt
2012-2014	jälkivuodet, ajettavissa alennetulla prosentilla	valmistelkaa nyt

Vuoden lopussa: Kokonainen vuosikerta kuorma-autohankintoja vanhenee. Jotta toimisto voi tarkastaa asiakirjanne ja toimia ajoissa, toimittakaa ajoneuvotietonne **viipymättä**.

Tarkka määräaika riippuu tapauksesta, kuten ostopäivästä, sopimustyypestä ja jo aloitetuista toimista, ja toimisto tarkastaa sen.

ASIAKIRJAT TALTEEN

Älkää hävittäkö mitään ennen tarkastusta

Vuosien 2003-2014 tositteiden lakisääteiset säilytysajat ovat päättyneet. Moni yritys karsii näitä kansioita juuri nyt. Ilman osto- tai leasingtositetta vaatimusta on vaikea määrittää.

Usein tiedot löytyvät vielä käyttöomaisuusluettelosta, kirjanpidosta, tilitoimistosta tai leasing-yhtiöltä.

03

MENETTELYMUOTO

Oma kanne tai pieni kanneryhmä

Kalustonne koko ratkaisee tien. Kummassakin tapauksessa vaatimuksenne lasketaan yksilöllisesti — ja yrityksenne pysyy itse asianosaisena.

VÄHINTÄÄN 100 KUORMA-AUTOA

Oma kanne

Yrityksenne nostaa kanteen yksin. Laskenta, todistelu ja menettelyn ohjaus perustuvat yksinomaan teidän kalustoonne.

ALLE 100 KUORMA-AUTOA

Kanneryhmä

Kokoamme samankaltaiset yritykset pieneen ryhmään. Jokainen yritys pysyy asianosaisena omalla, yksilöllisesti lasketulla vaatimuksellaan.

Kriteeri	Oma kanne / kanneryhmä	Joukkokanneperintä (siirtomalli)
Kuka kantaa?	Yrityksenne itse — yksin tai muutaman samankaltaisen yrityksen kanssa.	Oikeudellinen palveluntarjoaja monen yrityksen siirtämien vaatimusten perusteella.
Laskenta	Yksilöllisesti ajoneuvoittain, ostovuositain ja yrityksittäin.	Usein vakioitu tuhansien ajoneuvojen yli.
Koko	Hallittava ja samankaltainen.	Tuhansia yrityksiä, kymmeniätuhansia kuorma-autoja.
BGH 2026 jälkeen	Pidetään kestäväenä, koska yksilöllisesti valmisteltu.	Tuomioistuimet voivat teettää menettelyjen erottamisen valmistelun; uusia riskejä joillekin malleille.

BGH, TUOMIO 12.5.2026 (KZR 6/24)

Saksan liittovaltion korkein oikeus (Bundesgerichtshof, BGH) täsmensi joukkokanneperinnän rajoja kuorma-autokartellissa. Vaatimusten yhdistettyä ajamista ei hylätty yleisesti. Tuomioistuimet voivat kuitenkin vaatia menettelyn erottamisen valmistelua, jos hyvin erilaisten vaatimusten yhteiskäsittely vaikeuttaa tehokasta oikeussuojaa.

04

VAHINGONKORVAUSPOTENTIAALI

Prosentit hankintavuosittain

Perustana on kuorma-autojen **nettokauppahinta** (listahinta). Vahingonkorvaus riippuu hankintavuodesta: kartellivuosina laskemme 5 prosentilla, jälkivuosina alenevilla prosenteilla. Lisäksi tulee 5 prosentin vuotuinen korko — ostoista 2003–2014 monen vuoden ajalta.

Hankintavuosi	Luokitus	Vahingonkorvaus nettokauppahinnasta	Korko
2003–2011	Kartellivuodet	5 %	5 % vuodessa
2012	Jälkivuosi	3 %	5 % vuodessa
2013	Jälkivuosi	2 %	5 % vuodessa
2014	Jälkivuosi	1 %	5 % vuodessa

5 %*

ALARAJA · HISTORIAALLINEN

Vahingonkorvaus nettokauppahinnasta kartellivuosina, **lisäksi korko** — kumppanitoimiston saavuttama aiemmissa menettelyissä.

≈ 10 %*

KESKIARVO · HISTORIAALLINEN

Kokonaiskorvaus korkoineen keskimäärin, plus/miinus — suhteessa nettokauppahintaan.

NYRKKISÄÄNTÖ PER KUORMA-AUTO · OSTO 2004 · 80 000 € NETTO

4 000 € vahingonkorvausta plus 4 400 € korkoa = 8 400 €; 35 % tulospalkkion jälkeen noin 5 460 € kuorma-autoa kohden.

$80\,000\text{ €} \times 5\% = 4\,000\text{ €}$ vahingonkorvausta. Korko: $4\,000\text{ €} \times 5\% \times 22\text{ vuotta (2004 vuoden 2026 loppuun)} = 4\,400\text{ €}$. Yhteensä 8 400 €. 35 % tulospalkkion jälkeen (vain onnistuessa): 5 460 €, ennen veroja.

MITÄ ESIMERKIT OLETTAVAT

- **Nettokauppahinta:** yksinkertaistettu 80 000 € per kuorma-auto; ratkaisevia ovat todelliset kauppahinnat.
- **Prosentit:** 5 % vuosille 2003–2011, 3 % vuodelle 2012, 2 % vuodelle 2013, 1 % vuodelle 2014 — aiempien menettelyjen alaraja, ei lupaus.
- **Korko:** yksinkertaistettu 5 % vuodessa, yksinkertainen korko ostovuodesta vuoden 2026 loppuun. Alkamisajan ja määrän tarkastaa toimisto.
- **Tulospalkkio:** 35 prosenttia, vain jos korvaus tosiasiallisesti maksetaan — esimerkeissä jo vähennetty.
- **Ei sisälly:** verot ja vuoden 2026 jälkeinen käsittelyaika.

* Kumppanitoimiston tulokset aiemmissa kuorma-autokartellimenettelyissä. Aiemmat tulokset eivät ennusta tulevia tuloksia (past performance is no indication of future results). Todellinen määrä riippuu ajoneuvoista, ostotiedoista, asiakirjoista ja oikeudellisesta tarkastuksesta.

05

ESIMERKKILASKELMA 1

Kalusto 50 kuorma-autoa · kanneryhmä

ESIMERKKILASKELMA 1

Hankinnat 2003–2014, listahinta 80 000 € netto per
kuorma-auto, korko 5 % vuodessa vuoden 2026 loppuun

noin 219 180 €

NETTO 35 % TULOSPALKKION JÄLKEEN

Ostovuosi	Autoja	Nettovolyymi	Prosentti	Vahingonkorvaus	Korkovuodet	Korko (5 % p. a.)	Yhteensä
2004	8	640 000 €	5 %	32 000 €	22	35 200 €	67 200 €
2006	10	800 000 €	5 %	40 000 €	20	40 000 €	80 000 €
2008	12	960 000 €	5 %	48 000 €	18	43 200 €	91 200 €
2010	10	800 000 €	5 %	40 000 €	16	32 000 €	72 000 €
2012	5	400 000 €	3 %	12 000 €	14	8 400 €	20 400 €
2014	5	400 000 €	1 %	4 000 €	12	2 400 €	6 400 €
Yhteensä	50	4 000 000 €		176 000 €		161 200 €	337 200 €
Tulospalkkio 35 % (vain onnistuessa)							– 118 020 €
Laskennallisesti teille (ennen veroja)							219 180 €

NÄIN LUETTE TAULUKKOA

Esimerkki ostovuosi 2004: 8 kuorma-autoa × 80 000 € = 640 000 € nettovolyymi. Siitä 5 % = 32 000 € vahingonkorvausta. Korko: 32 000 € × 5 % × 22 vuotta = 35 200 €. Yhteensä 67 200 €. Jälkivuosina pätee alennettu prosentti (2012: 3 %, 2014: 1 %), ja korko kertyy vastaavasti lyhyemmältä ajalta. Kaikkien vuosikertojen summasta (337 200 €) vähennetään 35 % tulospalkkio; laskennallisesti jää 219 180 €.

Huomautus: sitoumukseton esimerkkilaskelma suuntaa antavasti, ei lupaus vaatimuksen olemassaolosta tai määrästä. 35 % tulospalkkio peritään vain onnistuessa ja on vähennetty kahdella viimeisellä rivillä; summat ennen veroja. Listahinta ja korkoaika ovat yksinkertaistettuja; ratkaisevia ovat todelliset ostohinnat, ostopäivät ja sopimustyytit. Aiemmat tulokset eivät ennusta tulevia tuloksia.

06

ESIMERKKILASKELMA 2

Kalusto 150 kuorma-autoa · oma kanne

ESIMERKKILASKELMA 2							
Hankinnat 2003–2014, listahinta 80 000 € netto per kuorma-auto, korko 5 % vuodessa vuoden 2026 loppuun							noin 656 500 €
							NETTO 35 % TULOSPALKKION JÄLKEEN
Ostovuosi	Autoja	Nettovolyymi	Prosentti	Vahingonkorvaus	Korkovuodet	Korko (5 % p. a.)	Yhteensä
2003	15	1 200 000 €	5 %	60 000 €	23	69 000 €	129 000 €
2005	25	2 000 000 €	5 %	100 000 €	21	105 000 €	205 000 €
2007	30	2 400 000 €	5 %	120 000 €	19	114 000 €	234 000 €
2009	30	2 400 000 €	5 %	120 000 €	17	102 000 €	222 000 €
2011	20	1 600 000 €	5 %	80 000 €	15	60 000 €	140 000 €
2012	10	800 000 €	3 %	24 000 €	14	16 800 €	40 800 €
2013	10	800 000 €	2 %	16 000 €	13	10 400 €	26 400 €
2014	10	800 000 €	1 %	8 000 €	12	4 800 €	12 800 €
Yhteensä	150	12 000 000 €		528 000 €		482 000 €	1 010 000 €
Tulospalkkio 35 % (vain onnistuessa)							– 353 500 €
Laskennallisesti teille (ennen veroja)							656 500 €

MITÄ ESIMERKKI OSOITTAA

Kartellivuodet kantavat vaatimuksen: 120 kuorma-autoa vuosilta 2003–2011 tuottavat 480 000 € vahingonkorvausta ja 450 000 € korkoa. Jälkivuosien 2012–2014 30 kuorma-autoa tuovat lisäksi 48 000 € vahingonkorvausta ja 32 000 € korkoa. Vuosikerta 2003 yksin vastaa 129 000 € — ja vanhenee todennäköisesti 31.12.2026. 35 % tulospalkkion jälkeen jää laskennallisesti 656 500 €.

Huomautus: sitoumukseton esimerkkilaskelma suuntaa antavasti, ei lupaus vaatimuksen olemassaolosta tai määrästä. 35 % tulospalkkio peritään vain onnistuessa ja on vähennetty kahdella viimeisellä rivillä; summat ennen veroja. Listahinta ja korkoaika ovat yksinkertaistettuja; ratkaisevia ovat todelliset ostohinnat, ostopäivät ja sopimustyytit. Aiemmat tulokset eivät ennusta tulevia tuloksia.

07

ITSEARVIOINTI

Missä olette tänään?

Kolme lähtötilannetta on tyypillistä. Merkitkää, mikä koskee yritystänne.

☐ **Ei vielä toimenpiteitä****MAHDOLLISUUS**

Vaatimukset vuosilta 2003–2014 voidaan vielä tarkastaa.

RISKI

Vuoden lopussa vanhenee taas yksi vuosikerta; asiakirjoja katoaa.

SEURAAVA ASKEL

Laatikka ajoneuvoluettelo 2003–2014 ja ottakaa asiakirjat talteen.

☐ **Jo ilmoittautunut joukkokantajalle****MAHDOLLISUUS**

Vaatimus on rekisteröity ja sitä ajetaan.

RISKI

Jotkin joukkomallit on arvioitava uudelleen BGH:n tuomion 2026 jälkeen.

SEURAAVA ASKEL

Tarkastuttakaa sopimus ja menettelyn tila uudelleen (ks. alla).

☐ **Oma menettely tai pieni kanneryhmä****MAHDOLLISUUS**

Yksilöllisesti valmisteltuja vaatimuksia pidetään hyvin tarkastettavina.

RISKI

Yleensä vähäinen — varautukaa tavanomaiseen menettelyn keston.

SEURAAVA ASKEL

Ei kiireellistä toimintatarvetta; dokumentoikaa menettelyn tila.

VIISI TÄRKEINTÄ KYSYMYSTÄ

- 1 Olenko ostanut, leasing-vuokrannut tai rahoittanut vähintään 6 t kuorma-autoja 2003–2014?
- 2 Montako ajoneuvoa niitä oli — enemmän vai vähemmän kuin 100?
- 3 Ovatko laskut, sopimukset tai käyttöomaisuusluettelo vielä tallessa?
- 4 Olenko jo ilmoittanut vaatimuksia — ja jos, kenelle?
- 5 Mikä on menettelyn tila BGH:n tuomion 2026 jälkeen?

JO ILMOITTAUTUNUT? TILANTEENNE UUSI TARKASTUS

Moni yritys on ilmoittanut vaatimuksensa oikeudelliselle palveluntarjoajalle, jonka mallille BGH asetti 2026 uudet reunaehdot. Tarkastamme tilanteenne uudelleen — edellyttäen, että asiakirjat ovat vielä tallessa. **Ei hätiköityä suositusta:** Onko vaihto mahdollinen ja järkevä, riippuu nykyisestä sopimuksesta. Sen selvittää toimisto ennen kuin päätätte mitään.

Uutta tarkastusta varten: sopimus oikeudellisen palveluntarjoajan kanssa siirtosopimuksineen, viimeisin menettelyn tila, luettelo ilmoitetuista ajoneuvoista, osto- ja leasingasiakirjat, tiedot maksuista tai sovintotarjouksista, irtisanomis- tai peruutusehdot.

08

ROOLIT, KULKU JA YHTEYSTIEDOT

Kuka tekee mitä

LASKENTA

Yksilöllinen

Ajoneuvoittain ostovuoden, hinnan ja sopimustyyppin mukaan — kunkin vuosikerran prosentilla ja korolla.

PALKKIO

35 % vain onnistuessa

35 prosentin tulospalkkio, vain jos korvaus tosiasiallisesti maksetaan. Saatte kaikki ehdot kirjallisesti ennen toimeksiantoa.

SELKEÄT ROOLIT

01

Point Zero Legal

Ensivastaanotto, ajoneuvoluettelo, asiakirjojen kokoaminen, yhteys asianajotoimistoon ja rahoittajaan.

02

Erikoistunut asianajotoimisto

Oikeudellinen tarkastus, laskenta ja täytäntöönpano — omana kanteena tai kanneryhmänä.

03

Oikeudenkäyntirahoittaja

Tarkastaa kulujen ja prosessiriskin kantamisen — tapauskohtaisesti ja sopimuksen mukaan.

Kysymys

Vastaus

Keneen vaatimus kohdistuu?

Kartellin osallisiin — ei jälleenmyyjään, korjaamoon tai leasing-yhtiöön.

Pitääkö kuorma-autojen olla yhä omistuksessa?

Ei. Ratkaisevaa on hankinta ajanjaksolla. Myöhemmät myynnit otetaan laskennassa huomioon.

Lasketaanko leasing- tai rahoitetut kuorma-autot?

Kyllä, ne voivat sisältyä. Toimisto tarkastaa kunkin sopimusjärjestelyn.

ESITARKASTUKSEEN TARVITSEMME

Ajoneuvoluettelo 2003–2014 (valmistaja, tyyppi, valmistenumero, osto- tai leasingpäivä, nettohinta) · kauppasopimukset ja laskut, vaihtoehtoisesti leasing- tai rahoitus sopimukset · käyttöomaisuusluettelo tai kirjanpidon ote, jos yksittäiset tositteet puuttuvat · yritystiedot ja yhteyshenkilö · tieto, onko vaatimuksia jo ilmoitettu ja missä.

SEURAAVA ASKELEENNE

Pyytääkö esitarkastus

Yhteyshenkilö

Alexander Peisch

Puhelin

+41 78 326 75 52

Asiakirjat osoitteeseen

compliance@point-zero-legal.de

Web

point-zero-legal.de

Lähteet / tilanne: Euroopan komissio, päätös 19.7.2016, asia AT.39824 – Trucks; päätös 27.9.2017 (Scania); BGH, tuomio 12.5.2026, KZR 6/24. Tilanne: lokakuu 2026.

Oikeudellinen huomautus: Tämä asiakirja antaa ensiorientaation eikä ole oikeudellista neuvontaa. Point Zero Legal on Nuance37 Genossenschaftin (Basel) palvelu eikä asianajotoimisto. Oikeudellisen arvioinnin ja täytäntöönpanon tekevät toimeksiannon saaneet asianajotoimistot; sitova arvio on mahdollinen vasta konkreettisten asiakirjojen tarkastuksen jälkeen. Kaikki luvut ovat sitoumuksettomia suuntaa-arvoja. Aiemmat tulokset eivät ennusta tulevia tuloksia (past performance is no indication of future results). Toimitetut asiakirjat käsitellään luottamuksellisesti.