

Информационен лист Картел камиони

Обезщетение за покупки на камиони от 01.01.2003 г. до 31.12.2014 г. — изчислено индивидуално за всеки камион и предявено с отделен иск или в малко другарство.

За фирми, купили, лизинговали или финансирали в този период средни или тежки камиони (над 6 т): спедитори, логистика, строителство, сметосъбиране, автобусни превозвачи, занаятчии с автопарк и общински предприятия.

2003-2014 ПРЕДЯВИМИ ДНЕС Покупки, по сегашна оценка още непогасени по давност — вкл. последващите години 2012-2014	5 %* КАРТЕЛНИ ГОДИНИ 2003- 2011 Обезщетение върху нетната покупна цена, плюс 5 % лихва годишно; 2012-2014: 3 %, 2 %, 1 %	31.12.2026 Г. СЛЕДВАЩ СРОК в края на годината вероятно се погасява по давност 2003 г.
--	---	--

Отделен иск от 100 камиона. Малко другарство под този праг. Всяка фирма остава сама страна — без анонимно масово производство.

* Резултати на партньорската кантора за нейни клиенти в досегашни дела за картела на камионите. Предишни резултати не са показател за бъдещи (past performance is no indication of future results). Не е обещание за наличие или размер на претенция.

01

ИЗХОДНА СИТУАЦИЯ

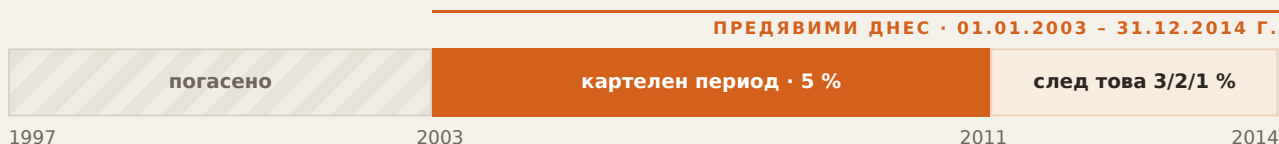
За какво става дума

Големите производители на камиони дълги години са съгласували цените си. Европейската комисия установи картела през 2016 и 2017 г. и наложи глоби общо около 3,8 млрд. €. Който в този период е купил, лизинговал или финансирал камиони, може да е платил твърде много.

УЧАСТВАЩИ ПРОИЗВОДИТЕЛИ

MAN	Mercedes-Benz (Daimler)	DAF
Iveco	Volvo / Renault Trucks	Scania

ПЕРИОД — КАКВО ВАЖИ ДНЕС



Картелен период според Европейската комисия: януари 1997 г. – януари 2011 г. Годишите 2012–2014 се считат за последващи: ценовото ниво е продължило да действа, обезщетението там е по-ниско (3 %, 2 %, 1 %).

Контекст: самият картел е установен от органите. Дали и в какъв размер Вашата фирма е претърпяла вреда, проверява упълномощената кантора по Вашите документи.

Важно: претенциите са срещу участниците в картела — не срещу Вашия дилър, сервиз или лизингодател. Текущите търговски отношения остават незасегнати.

02

ДАВНОСТ

Времето тече

Поради давността по сегашна оценка на партньорската кантора предявими са само покупки от **01.01.2003 г. до 31.12.2014 г.** С всеки край на година отпада още една година — окончателно.

Година на покупка	Състояние днес	Статус
1997-2002	погасено по давност	вече не може да се предяви
2003	най-старата предявима година — вероятно до 31.12.2026 г.	действайте сега
2004-2011	картелни години, предявими	подгответе сега
2012-2014	последващи години, предявими с намалена ставка	подгответе сега

В края на годината: цяла година покупки на камиони се погасява по давност. За да може кантората да провери документите Ви и да действа навреме, моля, изпратете данните за превозните средства **незабавно**.

Конкретният срок зависи от отделния случай, напр. дата на покупка, вид договор и вече предприети стъпки, и се проверява от кантората.

ЗАПАЗЕТЕ ДОКУМЕНТИТЕ

Не унищожавайте нищо преди проверка

Законовите срокове за съхранение на документи от 2003–2014 г. са изтекли. Много фирми точно сега разчистват тези папки. Без доказателство за покупка или лизинг претенцията трудно може да се остойности.

Често данните още са налични в инвентарната книга, счетоводството, при счетоводителя или при лизингодателя.

03

ВИД ПРОИЗВОДСТВО

Отделен иск или малко другарство

Големината на автопарка Ви определя пътя. И в двата случая претенцията Ви се изчислява индивидуално — а фирмата Ви остава сама страна.

ОТ 100 КАМИОНА

Отделен иск

Фирмата Ви води делото сама. Изчисление, доказване и управление на процеса се ориентират само по Вашия автопарк.

ПОД 100 КАМИОНА

Другарство в процеса

Обединяваме сходни фирми в малка група. Всяка фирма остава страна със собствена, индивидуално изчислена претенция.

Критерий	Отделен иск / другарство	Колективно събиране (модел с цесия)
Кой води делото?	Самата Ваша фирма — сама или с няколко сходни фирми.	Правен доставчик от цедирани претенции на много фирми.
Изчисление	Индивидуално за превозно средство, година на покупка и фирма.	Често стандартизирано за хиляди превозни средства.
Големина	Обозрима и сходна.	Хиляди фирми, десетки хиляди камиони.
След BGH 2026	Счита се за устойчиво, защото е индивидуално подготвено.	Съдилищата могат да поискат подготовка на разделяне на делата; нови рискове за някои модели.

BGH, РЕШЕНИЕ ОТ 12.05.2026 Г. (KZR 6/24)

Федералният върховен съд на Германия (BGH) уточни границите на колективното събиране при картела на камионите. Обединеното предявяване не беше отхвърлено изцяло. Съдилищата обаче могат да изискат подготовка за разделяне на делата, когато общото разглеждане на много различни претенции затруднява ефективната правна защита.

04

ПОТЕНЦИАЛ ЗА ОБЕЗЩЕТЕНИЕ

Ставки по година на покупка

Основа е **нетната покупна цена** (каталожна цена) на засегнатите камиони. Обезщетението зависи от годината на покупка: в картелните години смятаме с 5 процента, в последващите — с намаляващи ставки. Към това се добавя лихва от 5 процента годишно — при покупки от 2003–2014 г. за много години.

Година на покупка	Категория	Обезщетение върху нетната цена	Лихва
2003–2011	Картелни години	5 %	5 % годишно
2012	Последваща година	3 %	5 % годишно
2013	Последваща година	2 %	5 % годишно
2014	Последваща година	1 %	5 % годишно

5 %*

ДОЛНА ГРАНИЦА · ДОСЕГА

Обезщетение върху нетната покупна цена в картелните години, **плюс лихва** — постигнато от партньорската кантора в досегашни дела.

≈ 10 %*

СРЕДНО · ДОСЕГА

Общо обезщетение с лихвите средно, плюс/минус — спрямо нетната покупна цена.

ОРИЕНТИРОВЪЧНО ПРАВИЛО НА КАМИОН · ПОКУПКА 2004 Г. · 80 000 € НЕТО

4 000 € обезщетение плюс 4 400 € лихви = 8 400 €; след 35 % възнаграждение при успех около 5 460 € на камион.

80 000 € × 5 % = 4 000 € обезщетение. Лихви: 4 000 € × 5 % × 22 години (2004 г. до края на 2026 г.) = 4 400 €. Общо 8 400 €. След 35 % възнаграждение при успех (само при успех): 5 460 €, преди данъци.

КАКВО ДОПУСКАТ ПРИМЕРИТЕ

- **Нетна покупна цена:** опростено 80 000 € на камион; меродавни са реалните покупни цени.
- **Ставки:** 5 % за 2003–2011, 3 % за 2012, 2 % за 2013, 1 % за 2014 г. — долна граница на досегашни дела, не обещание.
- **Лихва:** опростено 5 % годишно, проста лихва от годината на покупка до края на 2026 г. Начало и размер проверява кантората.
- **Възнаграждение при успех:** 35 процента, само ако реално постъпи плащане — в примерите вече приспаднато.
- **Не са включени:** данъци и продължителност на производството след 2026 г.

* Резултати на партньорската кантора в досегашни дела за картела на камионите. Предишни резултати не са показател за бъдещи резултати (past performance is no indication of future results). Реалният размер зависи от превозните средства, данните за покупка, документите и правната проверка.

05

ПРИМЕРНО ИЗЧИСЛЕНИЕ 1

Автопарк с 50 камиона · другарство

ПРИМЕРНО ИЗЧИСЛЕНИЕ 1

Покупки 2003–2014 г., каталожна цена на камион
80 000 € нето, лихва 5 % годишно до края на 2026 г.

около 219 180 €
НЕТО СЛЕД 35 % ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ

Година	Камиони	Нетен обем	Ставка	Обезщетение	Лихвени години	Лихва (5 % год.)	Общо
2004	8	640 000 €	5 %	32 000 €	22	35 200 €	67 200 €
2006	10	800 000 €	5 %	40 000 €	20	40 000 €	80 000 €
2008	12	960 000 €	5 %	48 000 €	18	43 200 €	91 200 €
2010	10	800 000 €	5 %	40 000 €	16	32 000 €	72 000 €
2012	5	400 000 €	3 %	12 000 €	14	8 400 €	20 400 €
2014	5	400 000 €	1 %	4 000 €	12	2 400 €	6 400 €
Общо	50	4 000 000 €		176 000 €		161 200 €	337 200 €
Възнаграждение при успех 35 % (само при успех)							– 118 020 €
Изчислително за Вас (преди данъци)							219 180 €

КАК ДА ЧЕТЕТЕ ТАБЛИЦАТА

Пример за 2004 г.: 8 камиона × 80 000 € = 640 000 € нетен обем. От тях 5 % = 32 000 € обезщетение. Лихва: 32 000 € × 5 % × 22 години = 35 200 €. Общо 67 200 €. В последващите години важи намалената ставка (2012: 3 %, 2014: 1 %), лихвата тече съответно по-кратко. От сумата за всички години (337 200 €) се приспадат 35 % възнаграждение при успех; изчислително остават 219 180 €.

Забележка: необвързващо примерно изчисление за ориентация, без обещание за наличие или размер на претенция. Възнаграждението при успех от 35 % се дължи само при успех и е приспаднато в последните два реда; суми преди данъци. Каталожната цена и лихвеният период са опростени; определящи са реалните покупни цени, дати и видове договори. Предишни резултати не са показател за бъдещи.

06

ПРИМЕРНО ИЗЧИСЛЕНИЕ 2

Автопарк със 150 камиона · отделен иск

ПРИМЕРНО ИЗЧИСЛЕНИЕ 2

Покупки 2003–2014 г., каталожна цена на камион
80 000 € нето, лихва 5 % годишно до края на 2026 г.

около 656 500 €
НЕТО СЛЕД 35 % ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ

Година	Камиони	Нетен обем	Ставка	Обезщетение	Лихвени години	Лихва (5 % год.)	Общо
2003	15	1 200 000 €	5 %	60 000 €	23	69 000 €	129 000 €
2005	25	2 000 000 €	5 %	100 000 €	21	105 000 €	205 000 €
2007	30	2 400 000 €	5 %	120 000 €	19	114 000 €	234 000 €
2009	30	2 400 000 €	5 %	120 000 €	17	102 000 €	222 000 €
2011	20	1 600 000 €	5 %	80 000 €	15	60 000 €	140 000 €
2012	10	800 000 €	3 %	24 000 €	14	16 800 €	40 800 €
2013	10	800 000 €	2 %	16 000 €	13	10 400 €	26 400 €
2014	10	800 000 €	1 %	8 000 €	12	4 800 €	12 800 €
Общо	150	12 000 000 €		528 000 €		482 000 €	1 010 000 €
Възнаграждение при успех 35 % (само при успех)							– 353 500 €
Изчислително за Вас (преди данъци)							656 500 €

КАКВО ПОКАЗВА ПРИМЕРЪТ

Картелните години носят претенцията: 120 камиона от 2003–2011 г. дават 480 000 € обезщетение и 450 000 € лихва. 30-те камиона от последващите години 2012–2014 добавят 48 000 € обезщетение и 32 000 € лихва. Само 2003 г. представлява 129 000 € — и вероятно се погасява по давност на 31.12.2026 г. След 35 % възнаграждение при успех изчислително остават 656 500 €.

Забележка: необвързващо примерно изчисление за ориентация, без обещание за наличие или размер на претенция. Възнаграждението при успех от 35 % се дължи само при успех и е приспаданото в последните два реда; суми преди данъци. Каталожната цена и лихвеният период са опростени; определящи са реалните покупни цени, дати и видове договори. Предишни резултати не са показател за бъдещи.

07

САМООЦЕНКА

Къде сте днес?

Три изходни ситуации са типични. Отбележете какво важи за Вашата фирма.

☐ **Още нищо не е предприето**
ШАНС

Претенции от 2003–2014 г. още могат да се проверят.

РИСК

В края на годината се погасява още една година; документи се губят.

СЛЕДВАЩА СТЪПКА

Съставете списък на превозните средства 2003–2014 г. и запазете документите.

☐ **Вече регистрирани при колективен ищец**
ШАНС

Претенцията е регистрирана и се преследва.

РИСК

Някои колективни модели подлежат на преценка след решението на BGH от 2026 г.

СЛЕДВАЩА СТЪПКА

Поискайте нова проверка на договора и състоянието на делото (вж. по-долу).

☐ **Отделно дело или малко другарство**
ШАНС

Индивидуално подготвени претенции се считат за добре проверими.

РИСК

Обикновено малък — предвидете обичайната продължителност на делото.

СЛЕДВАЩА СТЪПКА

Няма спешна нужда от действие; документируйте състоянието на делото.

ПЕТТЕ НАЙ-ВАЖНИ ВЪПРОСА

- 1 Купувал, лизинговал или финансирали ли съм камиони над 6 т между 2003 и 2014 г.?
- 2 Колко превозни средства бяха — повече или по-малко от 100?
- 3 Налични ли са още фактури, договори или инвентарна книга?
- 4 Регистрирал ли съм вече претенции — и ако да, при кого?
- 5 Какво е текущото състояние на делото след решението на BGH от 2026 г.?

ВЕЧЕ РЕГИСТРИРАНИ? НОВА ПРОВЕРКА НА СИТУАЦИЯТА ВИ

Много фирми са регистрирали претенциите си при правен доставчик, за чийто модел BGH през 2026 г. постави нови рамкови условия. Проверяваме ситуацията Ви наново — при условие че документите още са налични. **Без прибързана препоръка:** дали смяна е възможна и разумна, зависи от съществуващия договор. Това изяснява кантората, преди да решите нещо.

За новата проверка: договор с правния доставчик, включително споразумение за цесия, последно състояние на делото, списък на заявените превозни средства, документи за покупка и лизинг, данни за плащания или предложения за спогодба, правила за прекратяване или отказ.

08

РОЛИ, ПРОТИЧАНЕ И КОНТАКТ

Кой какво прави

ИЗЧИСЛЕНИЕ

Индивидуално

За всеки камион по година на покупка, цена и вид договор — със ставката на годината и лихва.

ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ

35 % само при успех

35 процента възнаграждение при успех, само ако реално постъпи плащане. Всички условия получавате писмено преди възлагането.

ЯСНИ РОЛИ

01

Point Zero Legal

Първоначално приемане, списък на камионите, подготовка на документите, връзка с кантора и финансиращо дружество.

02

Специализирана кантора

Правна проверка, изчисление и предявяване — като отделен иск или другарство.

03

Финансиращо дружество

Проверява поемането на разходи и процесуален риск — индивидуално и по договор.

Въпрос	Отговор
Срещу кого е претенцията?	Срещу участниците в картела — не срещу дилър, сервиз, лизингодател.
Трябва ли още да притежавам камионите?	Не. Решаваща е покупката в периода. Последващи продажби се отчитат.
Важат ли лизинговани или финансирани камиони?	Да, могат да са обхванати. Кантората проверява договора.

ЗА ПЪРВОНАЧАЛНАТА ПРОВЕРКА НИ ТРЯБВАТ

Списък на камионите 2003–2014 г. (производител, тип, шаси №, дата на покупка/лизинг, нетна цена) · договори за покупка и фактури, или договори за лизинг/финансиране · инвентарна книга или счетоводен извлек, ако липсват отделни документи · фирмени данни и лице за контакт · дали и къде вече са регистрирани претенции.

ВАШАТА СЛЕДВАЩА СТЪПКА

Заявете първоначална проверка

Лице за контакт

Alexander Peisch

Телефон

+41 78 326 75 52

Документи на

compliance@point-zero-legal.de

Уеб

point-zero-legal.de

Източници / състояние: Европейска комисия, решение от 19.07.2016 г., AT.39824 – Trucks; решение от 27.09.2017 г. (Scania); BGH, решение от 12.05.2026 г., KZR 6/24. Състояние: октомври 2026 г.

Правна бележка: документът е за първа ориентация и не е правна консултация. Point Zero Legal е предложение на Nuance37 Genossenschaft, Базел, не адвокатска кантора. Правна оценка и предявяване извършват упълномощените кантори; обвързваща оценка е възможна само след проверка на конкретните документи. Всички числа са необвързващи ориентировъчни стойности. Предишни резултати не са показател за бъдещи (past performance is no indication of future results). Изпратените документи се третираат поверително.